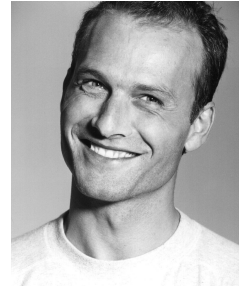


Wenn Sie unsere E-Mails nicht mehr erhalten wollen, melden Sie sich bitte. Wir werden Sie dann sofort aus dem Verteiler nehmen. Wichtig! Bitte E-Mail Adresse angeben, an die der Pöhm-Letter geschickt wurde!

Falls der Pöhm-Letter unlesbar bei Ihnen angekommen ist, so schauen Sie ihn sich direkt auf der Homepage an unter <http://www.rhetorik-seminar.ch/powerletter-archiv/>

Pöhm-Letter Nr. 61 August 2009



Liebe Leser

Hier ist er nun, der Pöhm-Letter August 2009. Wenn Sie ihn interessant finden, schicken Sie ihn bitte per E-Mail an Freunde weiter. Unter www.poehm.com kann sich jeder Interessierte eintragen.

Falls Sie kein HTML-Code empfangen, können Sie diesen Pöhm-Letter auch auf der Homepage lesen unter [Pöhm-Letter-Archiv](#) – dort finden Sie ihn auch zum Ausdrucken im PDF Format.

- 1.) Aus Powerletter wird Pöhm-Letter
- 2.) Recht haben
- 3.) Ice Age in 3 D
- 4.) Ich bin jetzt bei Twitter
- 5.) Vergünstigte Paket- Preise für Pöhm Produkte
- 6.) Sieger: "Der regelmässige Angriff"
- 7.) Sieger: "Die schlagfertige Geschichte"
- 8.) Pöhm Seminare

1.) Aus Powerletter wird Pöhm-Letter

Ab dieser Ausgabe heisst der Powerletter nicht mehr Powerletter sondern Pöhm-Letter. Warum? Es hat mit den neuen Inhalten zu tun, denn neben der Rhetorik und Schlagfertigkeit finden sich auch immer Gedanken über das Leben. Der neue Name passt besser zu mir, so wie ich heute bin. Ausserdem hat nun mein Trainerkollege Hans-Peter Zimmermann wieder als einziger diesen Newsletter Namen.

Sein Newsletter ist auch sehr zu empfehlen, wenn Sie an den Themen Hypnose, Internetmarketing und Erfolg im Kleinbetrieb interessiert sind. www.hpz.com

2.) Recht haben

Ist Ihnen schon einmal bewusst geworden, wie oft Sie pro Woche in irgendwelche Diskussionen verstrickt sind, wo Ihre Meinung gegen eine andere Meinung steht und wo Sie „Recht behalten“ wollen?

Jeder von Ihnen hat so seine „Leib- und Magen-Themen“, wo er seine Überzeugung mit Händen und Klauen verteidigt.

Ich habe durch Selbstbeobachtung heraus gefunden: Beim Recht behalten geht es niemals um die Sache, es geht immer nur um Ihr verletztes Ego! Sie identifizieren sich da mit irgendeinem Hirngespinnst, das mit Ihrem eigentlichen Leben überhaupt nichts zu tun hat. Überprüfen Sie es, Sie werden sehen es stimmt!

Sie sind überzeugt, dass Ihre Sehweise besser ist und der andere „Unrecht“ hat. Also kämpfen Sie! Ist Ihnen klar, dass es überhaupt kein „Unrecht haben“ gibt? Der eine empfindet Grün als schönere Farbe, Sie empfinden Gelb als schönere Farbe. Das ist der Kern *jeder* Diskussion. Sie können immer loslassen - Immer.

Wenn Sie jemanden überzeugen wollen von Ihrer Meinung, schädigen Sie nur einem: Das sind Sie selbst! Beobachten Sie es: Ihre Muskeln verkrampfen sich, Ihnen wird heiß, irgendwelche biochemischen Botenstoffe werden explosionsartig in Ihrem Körper ausgeschüttet, Sie empfinden Stress! Es ist wunderbar heilsam, das mitten in einer Diskussion bei sich selbst zu beobachten.

Sie denken „Aber ich kann doch nicht stehen lassen, dass jemand "Kinder haben" als etwas Minderwertiges darstellt...“

doch Sie können!

Das gilt auch für jedes normale Gespräch. Die Welt wird nicht besser, selbst wenn Sie den anderen von Ihrer Sichtweise überzeugen würden. Es sind nämlich nur Meinungen, die da aufeinander prallen und Meinungen sind nichts anderes als Gedanken. Und alles was ein Gedanke ist, ist nicht real. (Lesen Sie den Satz noch einmal, er stimmt).
Hier sind zwei Formulierungen, die Ihnen in normalen Gesprächen helfen Gegenpositionen zu vermeiden.

Der Gesprächspartner: „Ausländer müssen Deutsch lernen, wenn Sie hier bleiben wollen...“

Sie:

(Jeweils im ruhigen Ton sagen)

- Wissen Sie, Sie könnten Recht haben... (dann Themenwechsel)
- Ich kann verstehen, wie Sie fühlen ... (dann Themenwechsel)

Weitere hoch wirksame Möglichkeiten zeige ich Ihnen im [Seminar "Schlagfertig & erfolgreicher"](#)

3.) Ice Age in 3 D

Ich gehe selten ins Kino. Zwei mal pro Jahr ist schon viel. Einer der Filme, die ich kürzlich gesehen habe war Ice Age III mit dem süßen Haselnussjäger. In der Schweiz gibt es seit neuestem ein 3D Kino im [Verkehrshaus in Luzern](#). Ich bin erklärter Fan von 3D. Ich hatte den Film zwar schon einmal herkömmlich gesehen, aber ich wollte diesen Unterschied auf mich wirken lassen. Also hab ich ihn mir noch einmal angeschaut.

Für alle meine Leser, die noch nie einen 3D Film gesehen haben: bitte tun Sie das, es ist einfach phantastisch! Es ist unglaublich, welche Täuschung man inzwischen dem Auge als real erscheinen lassen kann. Da ist eine wahrhaftige Dimension mehr. Damit einher geht auch eine Dimension mehr an Empfindungen. Da sehen Sie die Figuren wirklich, als ob sie real vor Ihnen stehen. Sie empfinden die Landschaften, als ob sie real existieren würden. Der Mund will nicht mehr zu gehen. Faszinierend!

Der Film dauerte 90 Minuten. Danach war ich in dieser Welt eingetaucht. Ich kam richtig benebelt aus dem Film. Ich schaute auf einen Baum im vor dem Kino liegenden Park. Der sah genauso real aus, wie der Baum im Kino.

Diese Frau mit dem Fahrrad, die da gerade an mir vorbei fuhr, im Kino sah das für mein Auge nicht anders aus. Was wäre, kam mir plötzlich die Idee, könnte die eventuell auch gar nicht existieren?

Das 3D Kino 2009 hat mein Auge und mein Ohr schon fast perfekt manipuliert. Ich habe nur noch drei weitere Sinne übrig, um mir einzureden, dass *dies hier* real war und *das hier* Fiktion. Was ist, wenn man, sagen wir in einem halben Jahrhundert weiter in der Zukunft, auch noch die anderen Sinne perfekt manipulieren kann?

Dann gehe ich hin zum Baum, berühre ihn und irgendwelche ferngesteuerten biochemischen Laserkanonen geben den Nerven meiner Hand das perfekte Signal, etwas „Festes“ anzulangen, der subjektive empfundene Widerstand wird über irgendwelche lasererzeugten Magnetfelder erschaffen. (Oder welche unvorstellbare Technologie halt dann möglich sein wird.)

Es wäre einfach perfekt gemacht. Bild, Sound, Tast-, Geruchssinn... kein Unterscheid mehr feststellbar. Nehmen wir einmal an, wir würden das ganze Universum in einem perfekten 3D Kino nachstellen. Nichts ist real – alles ist inszeniert – alles eine Seifenoper - es geht um Nichts. Unsere 5 Sinne betrügen uns nur.

Und jetzt die Überlegung:

Wir würden diese Welt mit unseren fünf Sinnen um keinen Deut anders erleben, als im Moment. Sehen Sie das? Es wäre KEIN Unterschied! Die Welt würde genauso aussehen wie ... JETZT!

Meine Überzeugung ist: Das ist die Welt, in der wir gerade leben.

4.) Ich bin jetzt bei Twitter

Neben Xing bin ich nun auch bei Twitter. Twitter ist die Plattform, die im Moment Facebook einzuholen droht. Sie können dort Kurzbotschaften von SMS Länge absetzen. Und jeder, der an Ihrer Person interessiert ist, kann diese Botschaften nachverfolgen. Harald Schmidt, Dieter Bohlen und andere sind auch drin.

Wenn Sie wissen wollen, was ich gerade so mache und welche Gedanken mir so durch den Kopf gehen, hängen Sie sich an meine Fersen.

Wenn Sie noch nicht bei Twitter sind, müssen Sie einen Account öffnen.
Wenn Sie schon dabei sind, dann geben Sie einfach meinen Namen ein und klicken „Follow“
<http://twitter.com/>

5.) **Vergünstigte Paket- Preise für Pöhm Produkte.**

Wir haben jetzt für Sie Paketpreise von Pöhm Produkten geschnürt. Es gibt vier attraktive Pakete, bei denen Sie 30% oder bis zu 183.- Euro sparen können.

Es gibt für Sie ein *Schlagfertigkeit*- Paket. Sie sparen 47 Euro [Hier anschauen](#)

Es gibt für Sie ein *Rhetorik*- Paket. Sie sparen 135 Euro [Hier anschauen](#)

Es gibt für Sie ein *CD*- Paket Sie sparen 65 Euro [Hier anschauen](#)

Und speziell für unsere Interessenten am „Rhetorik-Event der Superlative“ gibt es eine Kombination aus dem DVD-Set des Rhetorik-Events und der Teilnahme als Zuschauer am Event.

Sie können beides zu einem Preisnachlass von 183 Euro erwerben. [Hier anschauen](#)

6.) **Sieger: "Der regelmässige Angriff"**

Der Angriff aus dem letzten Pöhm-Letter:

"Du spielst ja noch mit der Eisenbahn!"

Die Siegerantwort von Birgit Wötzel

„Ja, der neueste Trend scheint dann wohl mit dem ICE an mir vorbeigefahren zu sein.“

Die weiteren von mir ausgewählten Antworten finden Sie [hier](#)

Der neueste Angriff, auf den Sie uns eine Erwiderung schicken dürfen, lautet:

Ein Mädchen versucht an Partys einen Alkoholtest für 2 Euro zu verkaufen.

Die angesprochenen Männer: *"wenn ich deine Telefonnummer bekomme, mache ich diesen Test"*

Schicken Sie Ihre Antwort an: [meine Antwort zum Angriff](#)

Der Gewinner erhält eine CD "Schlagfertigkeit mit Spass" im Wert von 48.- CHF.

7.) **Sieger: "Die schlagfertige Geschichte"**

Wir prämiieren hier an dieser Stelle immer die besten, der uns geschilderten schlagfertigen Geschichten.

Die Siegeregeschichte gewinnt eine Teilnahme am Seminar "Schlagfertig & erfolgreicher" im Wert von 860.- Euro. (Der Gewinn ist übertragbar)

Der Hauptpreis geht an: Adela Veit

Meine Kollegin seufzt traurig, nachdem eine fleißige Mitarbeiterin gekündigt hat: "Mensch, was machen wir denn jetzt? Alle die es geblickt haben sind weg!" Darauf ich: "weil sie es geblickt haben!"

Die weiteren von mir ausgewählten Geschichten finden Sie [hier](#)

Wollen Sie sich am nächsten Wettbewerb mit einer tollen Geschichte beteiligen [klicken Sie hier](#)

Zu gewinnen gibt´s einen [Seminargutschein](#) für das Seminar „Schlagfertig und erfolgreicher“ und 2 CD´s "Schlagfertigkeit mit Spass" im Wert von jeweils 33.- Euro

8.) **Pöhm Seminare**

Hier die nächsten Termine zum 2-Tages-Seminar "Presenting as Infotainment":

Do. - Fr. 08./ 09. Oktober 2009 in Zürich

Do. – Fr. 29./ 30. April 2010 in Zürich

During this unique power public speaking seminar, I will show you how to radiate charisma, how to use metaphors effectively and finally, how to trigger fascination. ["Presenting as Infotainment"](#)

Hier die nächsten Termine "Das Rhetorik-Event der Superlative":

Fr. – Sa. 20./21. November 2009 München
Fr. – Sa. 22./23. Oktober 2010 München

Reden vor über 100 Leuten. Reden auf einer Grossbühne. 17 Reden in zwei Tagen.
Anmeldung [Das Rhetorik-Event der Superlative](#)

Hier die nächsten Termine zum 2-Tages-Seminar "Präsentieren als Infotainment":

Do. - Fr. 03./04. September 2009 in Zürich
Fr. - Sa. 23./24. Oktober 2009 in München
Di. - Mi. 24./25. November 2009 in Wien
Fr. – Sa. 05./06. Februar 2010 in Zürich
Fr. – Sa. 05./06. März 2010 München
Do. – Fr. 03./04. Juni 2010 Nürnberg

Wer zu mir ins normale zweitägige Rhetorikseminar kommt, dem garantiere ich, dass er wesentlich besser präsentiert als vorher. Wenn Sie schon länger mit dem Gedanken gespielt haben, Ihr öffentliches Auftreten mit mehr Entertainment anzureichern, wenn Sie Faszination statt Langeweile beim Reden auslösen wollen, dann melden Sie sich gleich hier zum Seminar: ["Präsentieren als Infotainment"](#) an.

Hier die nächsten Termine "Rhetorik Premium":

Mo. – Mi. 21. - 23. September 2009 Nürnberg
Mo. – Mi. 07. - 09. Dezember 2009 Frankfurt
Mo. – Mi. 22. – 24. März 2010 Rotttag-Egern
Mo. – Mi. 21. – 23. Juni 2010 Köln

Zwei-einhalb-Tage Intensivtraining: [Anmeldung "Rhetorik Premium"](#)

Hier die nächsten Termine "Schlagfertigkeit in Honorarverhandlungen"

Sa. 19. September 2009 in München
Sa. 08. Mai 2010 München
Sa. 11. September 2010 München

Schauen Sie, was die Teilnehmer sagen: "Es war erstklassig", Reemt Meinders, Westoverlingen-Ihrhove. „Das Seminar hat sich innerhalb von Wochen bezahlt gemacht.“ Joachim Bach, Immobiliengutachter Wolfshagen. Honorare und Preis so verkaufen, dass eine Diskussion darüber erst gar nicht aufkommt.
Anmeldung [„Schlagfertigkeit in Honorarverhandlungen“](#)

Hier die nächsten Termine zum 1-Tages-Seminar "Schlagfertig & erfolgreicher":

Sa. 05. September 2009 in Zürich
Do. 22. Oktober 2009 in München
Fr. 27. November 2009 Zürich
Mo. 23. November 2009 Wien
Sa. 13. Februar 2010 Zürich
Fr. 16. April 2010 Zürich
Sa. 05. Juni 2010 Nürnberg

Nie wieder sprachlos. Lernen Sie, direkt eine Antwort zu finden und nicht erst eine Stunde danach.
Anmeldung zum Seminar: ["Schlagfertig & erfolgreicher"](#)

Hier die nächsten Termine zum Zweitages-Seminar "Sicher und schlagfertig reagieren":

Do - Fr 24 - 25. September 2009 Nürnberg
Do - Fr 10 - 11. Dezember 2009 Frankfurt
Do - Fr 25. – 26. März 2010 Rotttag- Egern
Do - Fr 24. – 25. Juni 2010 Köln

Statt einem Tag, zwei Tage Intensivtraining Schlagfertigkeit

Anmeldung zum Seminar: ["Sicher und schlagfertig reagieren"](#)

Hier die nächsten Termine zur "Trainerausbildung mit Lizenz":

Mo – Fr. 04. – 08. Januar 2010 in Luzern

Mo. – Fr. 18. Juni – 02. Juli 2010

Mo. – Fr. 13. – 17. Dezember 2010

Anmeldung zur Ausbildung: ["Trainerausbildung mit Lizenz"](#)

Ich wünsche Ihnen viel Erfolg und tun Sie auch, was Sie für richtig halten!

Matthias Pöhm

Wenn Sie Ihre E-Mailadresse wechseln und Sie wollen weiterhin den Letter erhalten, vergessen Sie nicht, uns Ihre neue E-Mailadresse mitzuteilen.

poehm@poehm.com

Schlagfertige sind erfolgreicher!